

گزارش ویژه اتاق تبریز از حضور صنایع فولادی آذربایجان شرقی در بیست و یکمین نمایشگاه ایران متافو 1403

از مشکلات تولید و صادرات تا استقبال فوق‌العاده از نمایشگاه

بیست و یکمین نمایشگاه بین‌المللی متالورژی (ایران متافو) از صبح شنبه سوم آذرماه در محل دائمی نمایشگاه‌های بین‌المللی افتتاح شد. در این دوره از برگزاری متافو 1403، صنایعی نظیر فولاد، صنایع معدنی، فلزات غیرآهنی، ریخته‌گری، ماشین‌کاری، نسوزها و... حضور داشتند.



به گزارش روابط عمومی اتاق بازرگانی تبریز، این نمایشگاه میزبان بیش از ۸۰۰ شرکت داخلی و بین‌المللی بود که جدیدترین دستاوردهای خود در زمینه فولاد و متالورژی را در معرض دید بازدیدکنندگان قرار داده بودند.

این نمایشگاه با هدف بهره‌مندی حداکثری از توان و ظرفیت شرکت‌های دانش‌بنیان، با محوریت فولاد، صنایع معدنی، فلزات غیرآهنی، مس، آلومینیوم، روی، ریخته‌گری، قالب‌سازی، ماشین‌کاری، آهن‌گری، نسوزها، گروه‌های صنعتی و عملیات حرارتی با حضور فعالان این حوزه از ایران، برپا شده بود. تعداد شرکت‌کنندگان در نمایشگاه امسال ۳۰ درصد نسبت به سال گذشته افزایش داشت و گروه‌های اصلی نمایشگاه، آهن و فولاد بودند که به صورت گسترده حضور داشته و حضور آنها همچون روال سال‌های گذشته چشمگیر بود.

یکی از ویژگی‌های ایران متافو 1403 حضور پررنگ صنایع فولادی استان آذربایجان شرقی در این نمایشگاه بود. صنایع فولادی استان آذربایجان شرقی، به عنوان قطب فولاد بخش خصوصی کشور در روزهای ابتدایی نمایشگاه نشان دادند که امروز به یکی از اصلی‌ترین بازیگران صنعت فولاد کشور تبدیل شده‌اند.

این گزارش تلاش کرده ضمن گفت‌وگو با فعالان صنعت فولاد آذربایجان شرقی نگاهی دقیق به وضعیت نمایشگاه ایران متافو 1403 و وضعیت صنایع فولادی در این استان داشته باشد.



استقبال از نمایشگاه ایران متافو 1403 از نوع تخصصی بوده است

علی نواداد، دبیر انجمن فولاد آذربایجان با اشاره به وضعیت برگزاری نمایشگاه ایران متافو 1403 گفت: من در دو روزی که از واحدهای فولادی آذربایجان شرقی بازدید داشتم و تقریباً همه واحدها را مشاهده کردم می توانم بگویم در نمایشگاه امسال تفاوت هایی نسبت به سال های گذشته وجود دارد. از جمله اینکه امسال سه سالن از نمایشگاه کم شده و مقدار فضایی که واحدها به دنبال آن بوده اند به آنها تعلق نگرفته است.

او ادامه داد: ارزیابی من این است که کم شدن سه سالن برای بازدیدکننده می تواند مفید باشد و به راحتی همه واحدها را ببینند. این مسئله از نظر من می تواند یک مزیت باشد، اما به این شرط که فضای مورد نیاز غرفه داران در اختیار آنها قرار می گرفت. از نظر من اگر قرار است در سال های بعد این رویه ادامه پیدا کند، باید برنامه ریزی بهتری انجام شود. این فعال اقتصادی تصریح کرد: امسال نسبت به سال گذشته استقبال بسیار خوبی انجام شده و تقریباً در اکثر سالن ها جمعیت زیادی حضور دارند. نکته مهم این است که استقبال از نمایشگاه از نوع تخصصی بوده است. فکر می کنم در کل نمایشگاه موفق بوده است. خواسته نهایی همه شرکت کنندگان در این نوع نمایشگاه ها این است که بتوانند هم محصولات خود را معرفی کنند و هم ارتباطات خود را تقویت کنند و در بعد صادرات مشتریان جدیدی را پیدا کنند.

نواداد با اشاره به استقبال خارجی از نمایشگاه گفت: امسال حضور شرکت کنندگان خارجی نسبت به سال گذشته کمتر بود. این امر هم می تواند دلایل زیادی داشته باشد، اما به هر حال از نظر اهالی صادرات یک نقطه منفی است.

دبیر انجمن فولاد آذربایجان تاکید کرد: آذربایجان شرقی اولین تولیدکننده فولاد در بخش خصوصی است. سالانه 25 درصد تولیدات فولاد کشور در استان آذربایجان شرقی تولید می شود و رقم قابل توجهی از صادرات فولاد کشور هم از این استان صورت می گیرد. خوشبختانه صنایع فولادی آذربایجان شرقی در فضای صنعت فولاد کشور جای خود را پیدا کرده و مشکلاتی که الان واحدهای فولادی دارند ما باید بتوانیم برای مقابله با این موارد برنامه ریزی کنیم.

او ادامه داد: بخشنامه های خلق الساعه پدر تولیدکنندگان فولاد را در آورده است. هزینه های سرسام آور و کمبود انرژی وضعیت را به جایی رسانده که ما در تابستان از نظر انرژی برق مشکل داریم و هنوز زمستان فرا نرسیده از نظر گاز و برق مشکل داریم. ای کاش بتوانیم فضایی را ایجاد کنیم که تولیدکننده فقط به فکر تولید باشد.

نواداد در پایان صحبت های خود گفت: هم اکنون اکثر واحدهای صادراتی به دلیل بخشنامه ای که رفع تعهد را صرفاً از مسیر نیمایی می داند، تولید خود را انبار می کنند. موضوع فروش مهم ترین بخش واحدهای تولیدی است. اگر فروش مشکل داشته باشد، تولید به هیچ وجه قابل ادامه نیست. تا زمانی که موانع رفع نشود این مشکلات ادامه دارد و به

قدرت خود باقی است. امیدواریم در دولت چهاردهم بتوانیم مشکلات را رفع کنیم



بخش مهمی از فضای نمایشگاه به شرکت های دولتی داده شده است

ایرج مهدوی، مدیرعامل شرکت ثمین رستاک خلیج فارس به عنوان یکی از شرکت های زیرمجموعه گروه صنعتی فولاد ارس درباره نمایشگاه ایران متافو 1403 گفت: هر چند که

روز اول نمایشگاه از نظر میزان بازدیدکننده چنگی به دل نزد، اما در روز دوم بازدید خوب بوده و من همیشه گفته ام فعالان صنعت فولاد اگر همدیگر را بهتر بشناسند می توانند ارتباط بهتری برقرار کنند و نمایشگاه به این امر کمک زیادی می کند. بر همین اساس نمایشگاه امسال نیز بسیار مفید بوده است. او ادامه داد: مجموعه ما امسال برای حضور در نمایشگاه تقاضای 150 متر فضا داشتیم، اما تنها 65 متر به ما جا داده شده است. این در حالی است که پول 150 متر را پرداخت کرده بودیم. متأسفانه بخش مهمی از فضای نمایشگاه به شرکت های دولتی داده شده و شرکت های کوچک تر در فضایی محدود قرار گرفته اند. افزایش بازدیدکنندگان، نمایشگاه در تهران باعث شده که شرکت ها نتوانند در شرایط نمت، کار کنند و محصولات خود را با قیمت بالاتر، به فروش رسانند.



ایران متافو 1403 پرشورتر از سال گذشته است

حسین اکبری، نایب رئیس هیئت مدیره مجتمع فولاد ظفر بناب با اشاره به استقبال خوب از نمایشگاه امسال گفت: امسال نمایشگاه از استقبال خوبی برخوردار بوده است. یکی از ویژگی های نمایشگاه این است که شرکت ها در کنار هم محصولات خود را به مشتریان داخلی و خارجی عرضه می کنند و همیشه شرکت در این رویداد استخراج خوبی برای صنعت فولاد داشته است. فکر می کنم نمایشگاه امسال نسبت به سال گذشته پرشورتر برگزار شده است. او ادامه داد: متأسفانه به دلیل شرایطی که کشور ما دارد شاید بسیاری از بازدیدکنندگان خارجی نتوانند از نمایشگاه ایران متافو استفاده کنند. به نظر من کیفیت نمایشگاه، غرفه ها، شرکت ها، بازدیدکننده ها و... حتی بالاتر از نمایشگاه استانبول است. اما متأسفانه به دلیل مشکلاتی که در ایران وجود دارد بسیاری از بازدیدکنندگان خارجی نمی توانند در ایران حضور پیدا کنند. از نظر من به عنوان یک تولیدکننده و فعال صنعت فولاد کشور نمایشگاه پرشور و با کیفیت بالایی برگزار شده است. اکبری در پایان گفت: نمایشگاه شاید نتواند به صنعت فولاد کمک زیادی کند. نمایشگاه یک دوره می برای عرضه محصولات است و غرفه داران می خواهند خود را در سطح بازار بین المللی نشان دهند. بر این اساس به نظر من نمایشگاه به تنهایی نمی تواند به صنعت فولاد کمک زیادی کند. امروز صنعت گران مشکلات زیادی مانند مباحث انرژی را دارند که باعث شده به طر، خاص ، تولیدکنندگان، فولاد هم مسائلاً ، نادم، داشته باشند. اما اب، مشکا، نک مشکا، همان، است و صنعت فولاد ما ه، ۱۰۱ مسب نمت، ۱، ط، م، کند.

بهترین نمایشگاه در حوزه تخصصی فولاد در کشور است

نوید جاوید، مدیر روابط عمومی مجموعه آذر فولاد امین، با اشاره به برگزاری نمایشگاه بین المللی ایران متافو 1403 گفت: نمایشگاه ایران متافو بهترین نمایشگاه در حوزه تخصصی فولاد در کشور است. انتظار داریم شرکت هایی که در این رویداد شرکت می کنند با امکانات بیشتری از سوی برگزارکنندگان نمایشگاه روبه رو شوند. اتفاقی که در نمایشگاه امسال افتاده این است که تعداد شرکت ها نسبت به سال قبل بیشتر شده اما در مقابل از کیفیت غرفه ها زده شده است. غرفه ها کوچک تر شده و شرکت هایی که مجموعه های بزرگی هستند و مشتریان و بازدیدکنندگان زیادی دارند در این حوزه دچار مشکل می شوند.

او ادامه داد: البته بیشتر بودن شرکت های حاضر در نمایشگاه یک مزیت بزرگ برای غرفه داران و بازدیدکنندگان است اما امکانات بیشتری هم در این زمینه باید ایجاد شود. جاوید تاکید کرد: مجموعه ما الان چند سال است که به صورت مستمر در نمایشگاه ایران متافو تهران شرکت می کند. مجموعه ما بیش از 14 سال در حوزه فولاد و میلگرد فعالیت دارد و در منطقه شمال غرب کشور کاملا شناخته شده هستیم، ولی برنامه بلندمدت ما این است که در استان های بیشتری در کشور شناخته شده باشیم. این فرصت را نمایشگاه ایران متافو به ما می دهد. چون از همه استان های کشور به این نمایشگاه مراجعه می کنند. در چند سالی که ما در این نمایشگاه شرکت کرده ایم، برند ما بیشتر در کشور شناخته شده و الان جز برنامه های شرکت است که کل کشور برند ما را بشناسند.

وی با بیان این مطلب که کشور ما در حوزه فولاد پتانسیل بالایی دارد، گفت: اگر به رنگینک تولید فولاد نگاه کنیم، همیشه ایران و ترکیه به لحاظ تولید کنار هم قرار دارند. اما به خاطر شرایط بین المللی و تحریم هایی که علیه ایران وضع شده، سطح نمایشگاه های ما از منظر بین الملل مقداری پایین تر است. به عنوان مثال وقتی شما در نمایشگاه فولاد استانبول شرکت می کنید، مراجعه کنندگان از اقصی نقاط دنیا هستند و شرکت های بین المللی در این نمایشگاه حضور دارند. این امر کمک زیادی به جذب مشتری، افزایش صادرات، افزایش کیفیت محصولات کشورهای صادرکننده می کند و از همه مهم تر به لحاظ ساله تکنولوژی تاثیرگذار است. شما وقتی در نمایشگاهی شرکت می کنید که تکنولوژی های روز صنعت فولاد از کشورهای پیشرفته حضور دارند با تکنولوژی های به روزتری آشنا می شوید و این فرصت ایجاد می شود که مجموعه ها بتوانند سراغ تکنولوژی های برتر در این حوزه بروند. نمایشگاه های ما در این حوزه کم و کاست دارند.

وی افزود: بازدیدکنندگان خارجی در نمایشگاه حضور دارند، اما بیشتر از کشور چین هستند. ما حتی از کشورهای حوزه خلیج فارس هم چندان بازدیدکننده ای در نمایشگاه نمی بینیم.

مدیر روابط عمومی مجموعه آذر فولاد امین تصریح کرد: صنعت فولاد در شمال غرب کشور هم اکنون بسیار قدرتمند شده است. شمال غرب کشور و استان آذربایجان شرقی الان قطب فولادی بخش خصوصی است و بیشترین گردش مالی در استان را فولادی ها دارند. طی 10 سال گذشته شرکت های فولادی در منطقه آذربایجان خیلی رشد کرده اند و کارخانه های خوبی در حوزه ذوب و نورد ایجاد شده است. در حوزه احیا و محصولات گندله و اسفنجی و کنتانتره استان آذربایجان شرقی مقداری عقب مانده، اما استان ما در محصولات نهایی خیلی پیشرفت کرده است.

جاوید در پایان گفت: این پتانسیلی که ایجاد شده به لحاظ سطح تولید فراتر از نیاز استان است و نمایشگاهی مثل نمایشگاه متافو تهران می تواند فضای فروش این محصولات را در سراسر کشور ایجاد کند. شرکت های استان مثل برنامه هایی که مجموعه ما برای شناخته تر شدن در سطح کشور دارد آنها هم همین برنامه را دارند و هم اکنون شرکت های استان آذربایجان شرقی حضور پر رنگ تری در نمایشگاه ایران متافو دارند. چون قبلا تولید استان در حد مصرف خود استان بود و الان فراتر رفته و نیاز است که برنامه بازاریابی و توسعه بازار خود را در سطح ایران ببینند و نمایشگاه به این برنامه کمک زیادی می کند.

می توانیم یکی از 4 کشور برتر تولیدکننده فولاد در دنیا باشیم

وحید خوش زرع، مدیر ارتباطات و رسانه ای گروه صنعتی پارس ساختار با اشاره به برگزاری بیست و یکمین نمایشگاه بین المللی متالورژی ایران، ایران متافو، گفت: نمایشگاه امسال با استقبال خوب صنعت گران و متخصصان این عرصه روبه رو شده و حدود 800 شرکت داخلی و خارجی در این نمایشگاه شرکت کرده اند و گروه بخش صنایع معدنی و فولادی گروه صنعتی پارس ساختار هم در این نمایشگاه حضور پیدا کرده است.

او ادامه داد: امسال نمایشگاه با استقبال خوبی همراه بوده و این نشان می دهد که صنعت گران و تولیدکنندگان به برنامه های دولت چهاردهم امیدوار هستند و انشالله با اصلاح بخشی از قوانینی که جلو تولید را گرفته، رفع موانع تولید به معنای واقعی کلمه در وزارت صمت اتفاق بیفتد و ما شاهد شکوفا شدن صنعت فولاد باشیم. کشور ما پتانسیل بالایی در حوزه فولاد دارد و می توانیم در منطقه هم حرفی برای گفتن داشته باشیم. امروز ایران جزو 10 کشور اول تولیدکننده فولاد دنیا است اما قطعاً با حمایت های دولت در این حوزه و ورود خوبی که بخش خصوصی داشته ما می توانیم یکی از 4 کشور برتر تولیدکننده فولاد در دنیا باشیم.

خوش زرع با بیان این مطلب که متاسفانه بخشنامه های خلق الساعه، ناترازی های انرژی و... از مشکلات بزرگ صنعت گران فولاد هستند، گفت: امسال در حوزه صادرات فولاد کشور شاهد کاهش بزرگی بودیم و دلیل آن هم بخشنامه نامرتبیتی در وزارتخانه صمت بود که متاسفانه مدت زمانی که برای قانع کردن مسئولان درباره محل تولید بودن این بخشنامه صرف شده شرایط صادرات را دچار بحران کرده است.

وی افزود: این مسئله که تولیدکننده مواد اولیه را از بازار آزاد تهیه کند، اما دلار حاصل از صادرات را مجبور باشد، در بازار نیمایی تسویه کند، قطعاً محل صادرات بوده و نتیجه آن هم کاهش بیش از 70 درصدی صادرات فولاد ایران بود. در حالی که ما می توانستیم به راحتی بحث صادرات را تقویت کنیم و ارز وارد کشور کنیم و در این وضعیت بد اقتصادی کمک حال دولت باشیم با یک بخشنامه همه چیز برعکس شد. از سوی دیگر ما بازارهای صادراتی را در 9 ماهه اخیر از دست داده ایم و حتی اگر همین امروز دکمه بازگشت این بخشنامه زده شود باز هم خیلی سخت است مشتریان از دست رفته را احیا کنیم.

وی تصریح کرد: آذربایجان قطب تولید فولاد در بخش خصوصی است. ما 25 درصد فولاد کشور را در استان تولید می کنیم. شرکت های تولیدی استان معمولاً توسط بخش خصوصی اداره می شود، اما جمعی قدرت آنها می تواند یک چهارم تولید فولاد در ایران باشد. قطعاً نمایشگاه محلی برای کسب تجربه ها، تشریح مساعی درباره تخصص ها، ارائه دستاوردها و نوآوری ها است. شرکت های حاضر در ایران متافو توانسته اند توانمندی ها خود را به اثبات برسانند.

خوش زرع در پایان گفت: بخش خصوصی در صنعت فولاد آذربایجان هر چه لازم بوده به میان آورده و نوبت دولت است که هر چه سریع تر سوءمدیریت ها را به طور ویژه در بخش ناترازی های انرژی تامین کند. ناترازی انرژی تهدید بزرگی در این حوزه است و ما هر سال چند ماه به خاطر نبود برق و گاز تولید را قطع می کنیم و امسال هم در زمستان

قطعه، به اضافه شده ه دملت باند هر چه سریعتر به مشکلات این حوزه ورود کند تا تولیدکننده با دغدغه کمتری در این حوزه تولید داشته باشد.

مشکلات ناتمام صنعت فولاد کشور

نازلی صحرایی، مدیر بازرگانی صنایع فولاد کاوه تیکمه داش درباره حضور این شرکت در نمایشگاه ایران متافو 1403 گفت: حضور فولاد کاوه تیکمه داش در نمایشگاه بین المللی متافو تهران، فرصت خوبی برای معرفی ظرفیت های تولیدی این شرکت به بازارهای داخلی و صادراتی است.

او ادامه داد: این شرکت با ظرفیت تولید ۳۰۰ هزار تن میلگرد در سال در سایزها و گریدهای مختلف مطابق با استانداردهای ایران، اروپا و روسیه سعی کرده بخشی از نیازهای داخلی را تامین کند و گام های مهمی در صادرات محصولات با کیفیت به کشورهای مختلف بردارد.

صحرایی با اشاره به مشکلات فعالان صنعت فولاد گفت: البته ناگفته نماند که تلاش ما و اکثر فعالان صنعت فولاد، بالاخص در بخش خصوصی، علاوه بر ایجاد بازارهای جدید، حفظ بازار و مشتریان فعلی است. چرا که به لطف سیاست های انقباضی بانک مرکزی و وزارت صمت در حوزه ارز، اکثر مشتریان قبلی را از دست داده ایم و رقابت در بازارهای جهانی هم با وجود رقبای بزرگی چون ترکیه و چین، دشوار و دشوارتر شده است.

وی افزود: متأسفانه از اول سال ۱۴۰۳ فعالان صنعت فولادی با یک شوک بزرگ روبه رو شده اند و آن هم الزام و اجبار غیر کارشناسی بانک مرکزی مبنی بر ایفای ۱۰۰ درصد تعهدات ارزی حاصل از صادرات با نرخ نیمایی بود که عملاً به دلیل اختلاف قیمتی بالا با دلار آزاد، آمار صادرات شرکت ها از جمله فولاد کاوه تیکمه داش تقریباً نزدیک به صفر رسیده است و سبب رشد صادرات توسط بازرگانان با کارت های اجاره ای و یک بار مصرف شده است.

مدیر بازرگانی صنایع فولاد کاوه تیکمه داش تصریح کرد: به طور کلی مشکلات تامین انرژی که همیشه بر تولید سایه انداخته، سیاست های کنترل و مدیریت نظام ارزی با بخشنامه های متعدد و سردرگم در این سال، از عمده گرفتاری های واحدهای تولیدی محسوب می شود.

این فعال حوزه فولاد ادامه داد: برای حل این مشکل بیش از ۵ یا ۶ ماه است که قول هایی مبنی بر راه اندازی اتاق مبادله ارزی جهت عرضه ارز صادراتی داده شده است. البته اگر در این اتاق مبادله ارزی تقاضا (واردکننده) صرفاً محدود به زنجیره فولاد نباشد و سازوکار کشف قیمت درست اجرا شود، می تواند مایه امید برای رونق صادرات باشد. در غیر این صورت، به دلیل گره خوردن صادرات مقاطع فولادی به واردات شرکت ها و احتمال اشباع و تقاضای ارزی کم، بیم آن می رود که به آمار صادرات گذشته و رونق آن، دست پیدا نکنیم.

وی افزود: موضوع دیگر هم واردات و بحث سهمیه ها است که امسال سبب شده اکثر ثبت سفارش ها به نتیجه نهایی نرسد و یا ترخیص با تاخیر زیادی انجام شود.

صحرایی در پایان گفت: حتی در بسیاری از پرونده های وارداتی بعد از چندین بار ویرایش و روبرو شدن با خطاهای متعدد در هنگام اخذ مجوزها و نهایتاً تخصیص ارز، مجبور هستیم خارج از سیستم بانکی و از محل سرمایه گذار خارجی وارد شویم.

گزارش: سجاد صداقت