



## **دوره آموزشی «فنون مذاکره در فروش» در اتاق تبریز برگزار شد**

دوره آموزشی «فنون مذاکره در فروش» با همکاری کمیته بانوان و واحد آموزش اتاق تبریز و در راستای توانمندسازی اعضای این کمیته در اتاق بازرگانی تبریز برگزار شد.

به گزارش روابط عمومی اتاق بازرگانی تبریز، در این دوره آموزشی که با تدریس محمد فاریابی، عضو هیئت علمی دانشگاه تبریز برگزار شد، مباحثی در خصوص اصول و فنون مذاکره، شیوه های ارتباط کلامی و غیر کلامی و... به منظور افزایش قدرت چانه زنی و رقابت پذیری بانوان کارآفرین و فعال در حوزه اقتصادی عضو کمیته بانوان اتاق تبریز، در بازار مطرح شد.