



دوره آموزشی مهندسی فروش در اتاق بازرگانی تبریز برگزار شد

دوره آموزشی مهندسی فروش با مشارکت کمیسیون کارآفرینی، اقتصاد دانش بنیان و بهبود فضای کسب و کار اتاق تبریز و با همکاری دانشگاه صنعتی شریف (مرکز توسعه فناوری و نوآوری‌های صنعتی شریف) در اتاق بازرگانی تبریز برگزار شد.

به گزارش روابط عمومی اتاق بازرگانی تبریز، این دوره آموزشی که به همت کمیسیون کارآفرینی، اقتصاد دانش بنیان و بهبود فضای کسب و کار اتاق تبریز برگزار شد، حمید امیر سمساری؛ راهبر مهندسی فروش و هادی اسدی؛ مدیر اجرایی تکنوشریف مباحثی در خصوص مهندسی فروش و لزوم آموزش مهندسی فروش برای شرکت‌ها ارائه کردند. در ادامه این دوره آموزشی، مدیران فروش شرکت‌ها پرسش‌های خود را طرح کرده و با اساتید حاضر در جلسه به تبادل نظر پرداختند.