



## جلسه کمیسیون صادرات و مدیریت واردات اتاق تبریز برگزار شد

جلسه کمیسیون صادرات و مدیریت واردات اتاق تبریز با موضوع بررسی آخرین مشکلات صادرکنندگان استان برگزار شد.

به گزارش روابط عمومی اتاق تبریز، سید یوسف حسینی، رئیس کمیسیون صادرات و مدیریت واردات اتاق تبریز در این جلسه با ارائه گزارشی از پیگیری های اخیر این کمیسیون از کمیسیون اقتصادی مجلس شورای اسلامی در خصوص مشکلات ارزی صادرات و واردات از جمله رفع تعهد ارزی در صادرات محصولات کشاورزی گفت: تامین اقلام صادراتی کشاورزی با نرخ ارز بازار آزاد شده در حالی که در تامین اکثر کالاهای صادراتی از جمله کالاهای صنعتی به دلیل واردات مواد اولیه صنعت با ارز نیمایی از ارز سامانه نیما بهره برده می شود.

وی ادامه داد: اما در بازگشت ارز حاصل از صادرات، صادرکننده کشاورزی و سایر صادرکنندگان باید ارز خود را یا در سامانه نیما با یک قیمت عرضه کنند یا برای واردات خود استفاده کنند یا در بازار متشکل ارزی با قیمت توافقی به صرافی ها بفروشند که در هر سه صورت، صادرکننده کشاورزی مغیوب و زیانکار است.

حسینی افزود: سامانه نیما و سایر سامانه های ارزی برای کنترل مبادلات ارزی لازم هستند لیکن اعمال نرخ یکسان برای تمام صادرکنندگان جهت رفع تعهد ارزی در این سامانه ها صحیح نیست و پیگیری های لازم را از کمیسیون اقتصادی مجلس و سایر مراجع انجام می دهیم تا برای صادرات محصولات کشاورزی، استثنائاتی در رفع تعهد ارزی انجام گیرد.

نوراله زاهدی، عضو کمیسیون صادرات و مدیریت واردات اتاق بازرگانی تبریز با اشاره به اینکه بیشترین میزان صادرات کیسه های پلی پروپیلن به روسیه مربوط به ایران است، از مشکل تامین مواد اولیه در داخل کشور و همکاری ضعیف پتروشیمی ها انتقاد و خواستار ایجاد بستر های لازم قانونی و اجرایی جهت ورود موقت مواد اولیه و پردازش و صادرات کیسه های پلی پروپیلن شد و مشکل عمده تجارت با روسیه را انتقال ارز و هزینه های آن عنوان کرد.

مسلم بی الم، عضو کمیسیون صادرات و مدیریت واردات اتاق بازرگانی تبریز نیز هزینه های ترانسفر ارز از روسیه به داخل کشور را عمده مشکل صادرات به این کشور عنوان کرده و بر حضور برندهای ایرانی در فروشگاه های زنجیره ای بزرگ روسیه و سایر کشورها تاکید و اظهار کرد: تجارت در سطح بین المللی به سمتی پیش می رود که حضور در بازارهای خارجی مستلزم حضور در فروشگاه های بزرگ زنجیره ای و مال ها خواهد بود.

بی الم همچنین خواستار آموزش صادرکنندگان توسط اتاق بازرگانی در موضوع نحوه تنظیم قراردادهای تجاری و مباحث حقوقی مرتبط با آن شد.

مصطفی حدادی بناب، عضو کمیسیون صادرات و مدیریت واردات اتاق بازرگانی تبریز مشکل مختص صادرکنندگان کشاورزی را تامین محصولات صادراتی کشاورزی با نرخ ارز بازار آزاد و بازگشت آن با نرخ نیما یا بازار متشکل ارزی و یا واردات در مقابل صادرات عنوان کرد که در هر 3 گزینه موجود برای رفع تعهد ارزی، صادرکننده باید متحمل ضرر و زیان شود.

امیر رضا غضنفری، عضو کمیسیون صادرات، عدم ثبات قیمت ارز به همراه هزینه بالای انتقال آن را مانعی برای عدم حضور شرکت های ایرانی در مناقصات خارجی برشمرد.

باقر رحیم زاده، عضو کمیسیون صادرات و مدیریت واردات اتاق بازرگانی تبریز، از عدم توجه صادرکنندگان به بحث بسته بندی و توجه به سلیقه و ذائقه مصرف کننده در کشورهای هدف صادراتی انتقاد و این نقطه ضعف را عاملی برای جایگزینی رقیب در این بازارها عنوان کرد.

جواد بحری پور، رئیس اداره اعتبارات اسنادی بانک ملی استان با اشاره به اینکه صادرات ما بیشتر به کشورهایی انجام می گردد که واردات کمی از آنها داریم (از جمله روسیه)، لذا از ارز حاصل از صادرات برای واردات کمتر می توانیم بهره ببریم.

بحری پور در خصوص انتقال ارز از روسیه گفت: در حال حاضر سه روش برای انتقال ارز از روسیه به کشور به شرح زیر وجود دارد:

1- امکان خرید ارز حاصل از صادرات توسط شعب بانک ملی ایران در مسکو و باکو و واریز ریالی به حساب صادر کننده در ایران با نرخ توافقی و ثبت در سامانه سنا و رفع تعهد صادراتی

2- امکان ارسال حواله ارز حاصل از صادرات به ایران با امکان فروش بابت رفع تعهد یا انتقال بابت واردات از روسیه

3- امکان انتقال ارز حاصل از صادرات از روسیه به بانک ملی ایران در امارات به ارز درهم امارات.

در این جلسه اهمیت تشکیل کنسرسیوم های صادراتی جهت ورود و حضور قوی کالاهای ایرانی در بازارهای هدف صادراتی مورد تاکید قرار گرفت. لازم به ذکر است که کمیسیون صادرات و مدیریت واردات اتاق بازرگانی تبریز، پروپوزال پژوهشی با عنوان تشکیل کنسرسیوم های صادراتی در استان را تدوین نموده و بسترسازی و ترغیب و تشویق صادرکنندگان به تشکیل کنسرسیوم های مختص گروه های کالایی را جهت توسعه صادرات و حضور قوی و مستمر در بازارهای هدف صادراتی را در دستور کار دارد.

در این جلسه همچنین در خصوص اعزام هیئت تجاری از استان به روسیه و برنامه ریزی برای تشکیل جلسات مشترک و B2B با هیئت تجاری جمهوری تاتارستان روسیه که توسط اتاق، بازرگان، بدش، شده است، بحث ه مه، تادا، نظ انجام گفت.

